

Nucleopolis souffle ses 5 bougies !

NucleoLien

N°13

Lettre d'information de Nucleopolis

Septembre 2015



« Ils ne savaient pas que c'était impossible... alors ils l'ont fait »

« Cette phrase de Mark Twain illustre parfaitement le parcours de CERAP au sein de Nucleopolis : pour être honnête, c'est avec circonspection que nous avons adhéré au pôle à sa création en 2010... Mais tous les acteurs du nucléaire normand, des PME aux donneurs d'ordre, étaient là ainsi que les collectivités... il fallait donc en être aussi.



Et cinq ans plus tard, grâce à Nucleopolis, CERAP vient de capter un marché de plusieurs millions d'Euros en Italie avec à la clé du travail pour une trentaine de salariés pendant cinq ans ! Comment ? A de nombreuses reprises, l'équipe de Nucleopolis nous a incités à nous ouvrir à de nouveaux marchés comme ITER ou le Japon, à tisser des liens opérationnels avec des laboratoires, à oser parler de nos projets aux autres adhérents. Rien ne leur semble impossible. Par une écoute et une information à forte valeur ajoutée, par des mises en relation qualifiées, par le partage de retours d'expérience, par des groupes de travail, des missions... ils nous ont ouvert des horizons que l'on croyait inaccessibles. Une structure comme Nucleopolis est un soutien précieux face au réel isolement du chef d'entreprise devant son plan de charge.

Aussi, j'invite chaque adhérent à profiter de toute la gamme des services proposés, qu'ils soient gratuits ou payants, à commencer par la cotisation qui peut sembler chère... tant qu'on ne la consomme pas ! »

Daniel ASSELOT,
Directeur Général Délégué - CERAP
Administrateur de Nucleopolis

RENDEZ-VOUS

- 7 octobre 2015 :
Rencontres B to B grand carénage Paluel
- 12 octobre 2015 :
Rencontre avec le pôle MOV'EO et visite du CNRT
- 28-30 juin 2016 :
Salon WNE au Bourget

Éclairage

✓ Première étape franchie pour 2 projets européens H2020

Mi-juillet, Nucleopolis apprenait, avec grande satisfaction, que deux projets européens du programme Horizon 2020 dans lesquels le pôle s'est fortement impliqué étaient retenus pour passer en phase 2 du processus de sélection... et ce, sur 119 projets déposés auprès de la Commission européenne... une belle performance !



H2020 est le plus grand programme de recherche et d'innovation jamais réalisé par l'Union européenne dotée d'un financement de près de 80 milliards d'euros (de 2014 à 2020).

Dans le domaine de l'innovation des PME, le pôle a donc répondu en avril 2015 à l'appel à projet H2020 / INNOSUP-1-2015 intitulé : « Cluster facilitated projects for new industrial value chains » au travers de deux projets distincts :

- **ERIVAC** pour « European Radiopharmaceutical Industry Value Chain » avec les clusters Atlanpole (France), Biowin (Belgique), Biomed (Italie) et Biosaxony (Allemagne).

Son but : favoriser le développement de la filière des radiopharmaceutiques pour répondre aux besoins médicaux de demain.

- **ERITSIA** pour « European Reindustrialization Through Science Industry Applications » avec les clusters : Ineustar (Espagne), DTI (Danemark), et Agoria (Belgique).

Son but : rapprocher les PME innovantes des grands équipements scientifiques européens.

L'été a été consacré à la rédaction de ces deux dossiers de phase 2 déposés le 9 septembre... résultats des courses d'ici 5 mois environ... affaires à suivre...

Pour en savoir plus :

<http://ec.europa.eu/research/participants/portal/desktop/en/opportunities/h2020/topics/2350-innosup-1-2015.html>

Actu'pôle

Mai

- Journée ROSATOM à Paris (21/05)
- Journées Francophones de Médecine Nucléaire (28-31/05)
- Adhésion de 6 nouveaux membres (Cf. page 2)

Juin

- Journée Marché Indien (01/06)
- Journée Recherche Clinique CHU de Caen (03/06)
- Nucleonet et focus Marché au GANIL (09/06)
- Mission marchés espagnols (8-10/06)
- 8^e Journée Scientifique du Cancéropôle Nord Ouest (10-12/06)
- Journée Focus Marché UK (11/06)

- Matinale de l'innovation ENGIE (16/6)

- Premier symposium franco-allemand sur le démantèlement nucléaire à Berlin (23/06)
- AG Nucleopolis (25/06) avec table ronde performance industrielle (Cf. article p.3)

Juillet-Août

- Arrivée de Béatrice KOPCZYNSKI, chargée de mission développement économique et compétitivité PME (01/07)
- Inauguration Pôle de formation et de recherche en santé (PFRS) (02/07)
- Première réunion de travail démantèlement anglais (28/07)
- Visite d'une entreprise suisse Novacurie Découverte de l'écosystème normand du nucléaire santé (30-31 juillet)



FIVA a le vent en poupe

✓ page 2



APTI+ : une petite entreprise aux grands talents

✓ page 3



Faire le pas du « parcours marché »

✓ page 4

ESPRIMED est une jeune entreprise innovante de 8 personnes basée à Villejuif (94). Fondée en 2009 suite à un essaimage de l'Institut Gustave-Roussy⁽¹⁾, elle est spécialisée en physique médicale et en radioprotection. ESPRIMED accompagne ses clients publics et privés dans leur démarche qualité et la gestion du risque radiologique en imagerie médicale. Elle est organisée autour de cinq grandes activités : le contrôle qualité, l'expertise en physique médicale, la radioprotection du public et du personnel, la recherche clinique et la formation.

La société propose des offres à hautes valeurs scientifiques et pédagogiques grâce à des produits innovants tels que **em.sim** (simulateur interactif pour la radiologie interventionnelle) et **em.dose** (calcul de dose personnalisé pour la radiologie interventionnelle). Plusieurs adhérents de Nucleopolis, dont le CHU de Caen, le centre Cyceron ou encore IBA, font déjà appel aux services de cette société. « Nous avons découvert et apprécié les services de Nucleopolis dans le cadre du développement d'un projet innovant coordonné par le pôle. C'est donc logiquement que nous avons souhaité y adhérer » précise Jérémie COULOT, son président.



Nucleopolis souhaite la bienvenue dans le pôle à ESPRIMED ainsi qu'aux cinq autres nouveaux adhérents :

- GENERAL ELECTRIC** (14 Condé sur Noireau) : Fabrication de vannes www.ge.com/fr
- LANDAUER** (92 Fontenay aux roses) : Dosimétrie passive www.landauer-fr.com
- MILLENNIUM** (91 Courtabœuf) : Ingénierie nucléaire, maîtrise des risques www.millennium.fr
- SPIE DEN** (50 Beaumont-Hague) : Démantèlement et environnement nucléaire www.spie.com/fr/spie-den-filiale-spie-nucleaire
- CYCLHAD** : (14 Caen) un CYCLOtron pour l'HADronthérapie www.cyclhad.fr

⁽¹⁾ Premier centre européen de lutte contre le cancer

Jérémie COULOT
Président
Tél : +33 (0)1 45 21 45 65
www.esprimed.net

LES MEMBRES RAYONNENT

FIVA a le vent en poupe

Si vous êtes amateur de voile, peut-être avez-vous noté la performance du cherbourgeois Alexis Loison, 6^{ème} à la dernière Solitaire du Figaro qui naviguait sous les couleurs du Groupe FIVA... une action de sponsoring qui témoigne de la vitalité du Groupe et de sa visibilité croissante... Description d'un adhérent qui a le vent en poupe !



Plateau d'études DIVA Ingénierie

L'histoire du Groupe FIVA débute en 1990 avec la création de sa première société TECHNO PRO... 25 ans plus tard, FIVA, implanté dans quatre pays, compte près de 300 collaborateurs et propose à ses clients industriels une offre de service globale et performante en management de projets d'ingénierie.

FIVA : Ingénierie et industrie

Le Groupe FIVA, dont le siège est à Cherbourg, est composé de quatre filiales en France, TECHNO PRO, DIVA Ingénierie, HERIA Ingénierie et HCT Industries

qui interviennent dans trois domaines d'expertise : l'ingénierie de projet, les études et méthodes et la fabrication. « La complémentarité de ces entités nous permet d'offrir à nos clients des prestations de qualité avec toute la flexibilité et la réactivité nécessaires pour répondre à des challenges technico-économiques pointus » explique Yannick VERGEZ, son Président.

Le développement international est porté par la marque TECHNO PRO notamment avec TECHNO PRO Hispania, TECHNO PRO Canada et TECHNO PRO Brasil.

Le Groupe intervient dans les secteurs du naval, de la défense, de l'énergie (nucléaire, pétrole, gaz) mais aussi dans les Energies Marines Renouvelables et l'aéronautique.

Parmi ses clients, on compte ainsi de grands donneurs d'ordres comme DCNS, THALES, AREVA, EDF, STX mais aussi IBERDROLA, REPSOL, etc.

L'expertise technique du Groupe est reconnue au travers de labels internes décernés par ses clients (ex : chez EDF⁽¹⁾ ou AREVA⁽²⁾) mais également de certifications telles que l'ISO 9001 ou le CEFRI-E (N°992) et la norme ISO 21500 en préparation.

Au-delà du savoir-faire des équipes, ses succès sont aussi le fruit d'une politique commerciale dynamique qui se traduit par la participation de FIVA à des salons et des conférences au niveau national et international (Espagne, Canada, Brésil et WNE), le résultat d'une présence forte auprès de ses clients avec des implantations locales, y compris à l'étranger et de partenariats dans laquelle s'inscrit l'adhésion à Nucleopolis. « Nucleopolis est pour nous une source d'information sur les actions dans le nucléaire sur le marché national et international comme le marché anglais. C'est aussi une structure d'accompagnement pour des actions collectives... du vent dans les voiles pour avancer plus vite en quelque sorte. », explique Laurent Simon, responsable commercial du Groupe.

D'ici la fin de l'année, un nouveau secteur d'activité, le « traitement de l'eau et des déchets » et trois nouvelles implantations (sud-est, sud-ouest et ouest) compléteront l'offre du Groupe FIVA pour accompagner son développement et celui de ses clients.

⁽¹⁾ EDF UTO

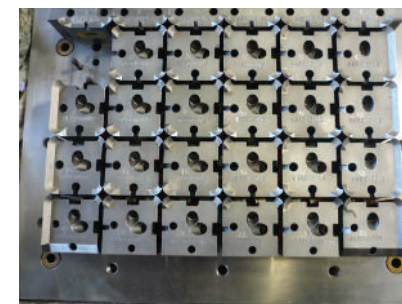


Laurent SIMON
Responsable commercial FIVA
Tél : +33 (0)2 33 43 04 25
www.groupe-fiva.com

LES MEMBRES RAYONNENT

APTI+ : une petite entreprise aux grands talents

Issue de l'industrie pour l'injection plastique, APTI+ est une jeune entreprise de 10 personnes basée dans l'Orne (à Trun). Créée en 2009, cette entreprise dynamique s'est spécialisée dans la conception, l'usinage et l'assemblage de pièces en métaux et matières plastiques... une petite entreprise aux grands talents que Nucleolien a choisi de vous présenter.



Exemples de pièces fabriquées sur-mesure

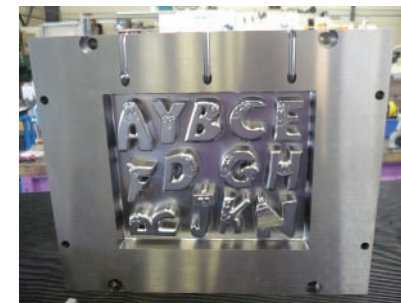
« Nous proposons à nos clients notre expertise dans de nombreux domaines tels que la mécanique de précision, la fabrication de moules industriels par injection ou thermoformage, la soudure mais également le nettoyage et le polissage de pièces métalliques et plastiques » explique Philippe Mullois, co-gérant de l'entreprise.

APTI+ est également spécialisée dans la fabrication de machines spécifiques. Ses compétences recouvrent la conception assistée par ordinateur, l'automatisme, le pneumatisme et l'électronique de pilotage.

Le parc machines de cette petite société reflète bien les multiples compétences de son équipe : centres d'usinage, électroérosion, tours numériques, fraiseuses, rectifieuses planes et cylindriques, fontaine bio et bac à ultrason, soudure (laser, TIG, plasma), contrôle, appareils de métrologie, injection de cire, pompe de mise en pression et un bureau d'études 3D.

Quand la médecine rencontre l'industrie...

Avide de défis et de commandes hors normes, la société n'a pas hésité une seconde à se lancer dans l'aventure que leur a proposée récemment un médecin cardiologue du CHU de Caen, le Professeur Eric Saloux : fabriquer un fantôme cardiaque pour calibrer et valider les appareils d'imagerie médicale. Co-inventeur de cette innovation technologique, le docteur Saloux recherchait un industriel capable de fabriquer l'objet. Il a alors rapidement découvert que la petite société APTI+, située non loin de Caen, possédait toutes les compétences qu'il recherchait. Depuis, un vrai transfert de technologie s'opère entre ces deux mondes de la médecine et de l'industrie. Exemple parfait de valorisation d'innovation, ce partenariat devrait aboutir prochainement à la création d'une start-up pour l'industrialisation et la commercialisation de cet équipement médical innovant.



Le talent en toutes lettres

« Nous travaillons dans plusieurs secteurs d'activités qui vont de l'agroalimentaire au domaine pharmaceutique en passant par l'automobile ou encore la pétrochimie. En adhérent à Nucleopolis, nous souhaitons nous faire connaître à présent dans le secteur électronucléaire après avoir découvert récemment celui de la santé » conclut P.Mullois.

Philippe MULLOIS
Co-gérant
Tél : +33 (0)2 33 39 52 55
www.aptiplus-industrie.com



Une AG sous le signe de la compétitivité

Le 25 juin dernier se tenait l'Assemblée Générale annuelle de Nucleopolis chez l'un de ses adhérents : le site AREVA La Hague. L'occasion pour le pôle d'illustrer sa mission d'accompagnement des entreprises vers plus de compétitivité au travers de deux actions concrètes : une table ronde sur la performance industrielle et des rencontres B to B.

Une table rondement menée

En matière de compétitivité des entreprises, les leviers sont multiples mais il en est un qui est incontournable : l'amélioration de la performance industrielle. Nucleopolis a donc proposé à AREVA de partager, sous la forme d'une table ronde, son expérience sur ce sujet au travers de la méthode utilisée sur l'usine de la Hague depuis 2008 : la TPM (Total Productive Management). Elle consiste à faire bon du premier coup au moindre coût en analysant les pertes, en les éradiquant et en les prévenant.



Pascal Aubret, directeur du site explique l'importance de la performance industrielle pour AREVA et ses fournisseurs

En introduction de cette table ronde, Alexandre Wahl, directeur de la Miriade⁽¹⁾, présentait le concept d'Usine du Futur (Usine 4.0) qui s'appuie naturellement sur la performance industrielle. Les discussions ouvertes qui ont suivi cette table ronde ont permis de faire émerger une déclinaison opérationnelle avec la création de grappes d'entreprises autour d'une démarche de progrès impulsée par un donneur d'ordre avec des sous-traitants souhaitant s'y associer... il n'en fallait pas plus pour que naisse quelques semaines plus tard la grappe d'entreprises baptisée Ex-OP⁽²⁾, promotion AREVA, « powered by » Nucleopolis...

D'autres grappes initiées par cette démarche de la MIRIADE verront le jour dans les semaines à venir avec des donneurs d'ordre d'autres secteurs.

Des rencontres business ciblées

Une autre illustration concrète des actions que le pôle mène pour les entreprises fût l'organisation durant cette même journée de vingt rencontres B to B type « speed dating » entre des adhérents et des acheteurs d'AREVA Nord-Ouest... « Des rendez-vous d'affaires efficaces car ciblés avec des acheteurs qui connaissent notre métier » résumait une des PME présentes.

Le questionnaire de satisfaction réalisé a fait état d'une note globale de satisfaction de 8/10... une journée donc performante pour les adhérents et Nucleopolis !

⁽¹⁾ Agence de développement économique et d'innovation de la région
⁽²⁾ Ex-OP : Excellence OPérationnelle

Portrait



Louisa BARRE,
Directrice d'équipe
de recherche à
CYCERON,
membre actif

Louisa BARRE, en quelques mots, qui êtes-vous ?

« Issue d'une famille de parents médecins, ayant des frères médecins, ma voie était toute tracée... ou presque... même si j'ai fait deux années de médecine, j'ai décidé très vite de m'éloigner professionnellement de ce domaine... d'abord en accompagnant mon mari, médecin en coopération en Tunisie, puis à mon retour en me lançant dans des études d'ingénieur en chimie, que j'imaginai être comme de la cuisine « version scientifique »... et la cuisine a toujours été l'une de mes passions ! Jeune thésarde en chimie organique, je croisais le chemin du fondateur de CYCERON⁽¹⁾, le Pr JM Derlon qui me proposa de participer à cette belle aventure... et voilà plus de 30 ans que cela dure ! Tout était à faire et j'adore cela : entreprendre, construire. Il a fallu concevoir les laboratoires, structurer l'équipe de recherche, définir les axes de recherche, et ironie de l'histoire... faire le lien avec ce monde médical que je connais si bien... Après toutes ces années, j'ai toujours mille projets en tête... sûrement trop pour mon entourage qui me reconnaît un caractère bien trempé... mais il me reste peut-être encore un rêve à réaliser : créer ma propre entreprise.

Et quand je ne m'investis pas au travail, j'adore voyager, m'occuper de mes deux petits-enfants... il y a aussi le jardinage, le shopping, la moto et bien sûr la cuisine ! ».

⁽¹⁾ Cyceron, plateforme d'imagerie biomédicale

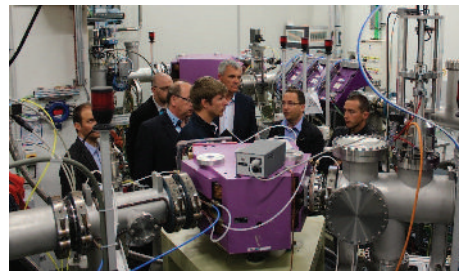
Le pôle s'active

Faire le pas du « parcours marché »

Les difficultés économiques traversées par les acteurs majeurs de la filière nucléaire engendrent de réelles incertitudes et donc des inquiétudes pour les PME concernées. Soutenir l'accroissement de leur compétitivité sur leurs marchés « traditionnels », mais aussi leur diversification et leur internationalisation, voici tout l'enjeu du « parcours marché » pour lequel se mobilise Nucleopolis afin de les accompagner encore davantage tant sur le plan collectif qu'individuel... Nucleolien vous trace le chemin de ce « parcours marché ».

Ouvrir de nouveaux horizons commerciaux

Historiquement, pour consolider l'excellence des entreprises régionales, Nucleopolis a privilégié dans ses actions de sensibilisation les marchés de « proximité » : AREVA la Hague, EDF Flamanville, GANIL... Très vite, le pôle a élargi le champ de vision des adhérents à de nouveaux horizons commerciaux, tant géographiques par une ouverture nationale et internationale (Grand Carénage, marchés UK, Japon, Espagne...) que thématiques avec le démantèlement, les Grands Equipements Scientifiques ou encore par la perspective des équipements du nucléaire pour la santé avec pour « locomotive » le projet ARCHADE.



Visite du Ganil - Nucleonet du 09/06/15

L'accompagnement des PME adhérentes tout au long de ce parcours marché se fait en deux temps :

1 - Les informer pour aider à la décision

Prendre la décision de se lancer sur un nouveau marché ne peut se faire qu'en étant bien informé : l'action de Nucleopolis consiste à collecter et diffuser des informations qualifiées via une veille économique [NucleoFil], des achats d'études, une veille des appels d'offres, l'organisation ou la co-organisation de réunions d'information thématiques appelés Focus marché [Grand Carénage, Assises Nationales du démantèlement, projet ARCHADE, GANIL...], la participation à des séminaires nationaux ou internationaux [EPR anglais ou ITER, marché indien, espagnol, Rosatom...], l'organisation de visites de sites industriels [AREVA, EDF, GANIL, DCNS, PME...], etc

2 - Faciliter l'accès aux marchés

Il ne s'agit pas de se substituer au service commercial des entreprises, mais de créer des conditions favorables d'accès aux marchés. Cela se concrétise par la promotion collective de leur savoir-faire dans des salons ou expositions industrielles [stand mutualisé au salon WNE, « la France au CERN », ITER Business Forum...]. C'est aussi l'identification de partenaires ou la mise en relation de l'entreprise avec des clients [organisation de rencontres B2B avec les acheteurs d'AREVA la Hague ou du GANIL, NucleoForum...]. C'est encore l'intervention de spécialistes et d'experts [journée sur les réglementations de sûreté et sécurité avec les experts du CEFRI, invitation des principaux interlocuteurs anglais des projets EPR au Royaume-Uni] ou encore la sensibilisation à la performance industrielle (cf. article p3).

Une équipe et des actions à disposition

Au programme d'ici fin 2015...

« Focus marché » ANDRA et BtoB	29/09/2015
Rencontres avec pôle MOVEO	12/10/2015
Salon démantèlement à Manchester	04/11/2015
« Nucleopolis Business Tour » en Belgique (dont Electabel)	Déc 2015
Journée CHU	Déc. 2015
3 ^{ème} assises du démantèlement	Déc 2015

Pour mettre en œuvre le parcours marché dans le domaine de l'énergie, l'équipe a accueilli récemment Béatrice Kopczynski qui possède une très bonne expérience et connaissance du secteur nucléaire tant en France qu'à l'international. Dans le domaine de la santé, c'est Elise Duval qui en a la responsabilité en plus de l'innovation. De plus, ne pouvant agir seul, Nucleopolis s'appuie sur un réseau de partenaires : la

CCI de Cherbourg Cotentin, France Business, l'AIFEN, le GIIN... sans oublier un panel de sociétés de conseil que le pôle a qualifié.

Toutes ces compétences et actions sont à la disposition des entreprises adhérentes, en partie par leur adhésion ou moyennant une participation supplémentaire en fonction du niveau de personnalisation de l'accompagnement...

Sur-mesure ou prêt-à-porter... à chacun son marché !

NucleoLien

Directeur de la publication : Serge Bouffard
Directeur de la rédaction : Stéphane Bresson
Comité de rédaction : Elise Duval, Emilie Carteau, Béatrice Kopczynski.

A propos

Autour de leaders mondiaux comme AREVA, le CEA, le CNRS, EDF ou le GANIL, le Pôle Nucleopolis fédère les compétences industrielles, de formation et de recherche disponibles en Basse-Normandie tout au long de la chaîne de valeurs des sciences nucléaires dans le domaine de l'énergie, de la santé et dans le domaine transversal de la maîtrise des risques. Créé en 2010, le Pôle a pour mission de favoriser l'innovation, la R&D au sein de ce réseau et de créer les conditions d'un développement économique générateur d'emplois.



PÔLE NUCLÉAIRE POUR LA SANTÉ & L'ÉNERGIE NORMANDIE

Campus EffiScience - 2 esplanade Anton Philips
14460 COLOMBELLES - 02 31 53 65 65
contact@nucleopolis.com



www.nucleopolis.com